

# PRESSEINFORMATION



mit der Bitte um kurzfristige Veröffentlichung

Remscheid, 27.10.2014  
V4 / Fr. Dr. Henzel

## Weniger Geld verheizen: Erdgas zum Festpreis

### Erdgas auf dem Vormarsch

Erdgas als Energieträger wird bei den Kunden – besonders im Wärmemarkt – immer beliebter. Wirtschaftlichkeit und Energieeffizienz sind für die Verbraucher die entscheidenden Faktoren. So profitieren Erdgaskunden seit Jahren von günstigen Preisen, die ihnen gegenüber dem Einsatz von Heizöl einen deutlichen Preisvorteil sichern. Ausschlaggebend für die hohe Zufriedenheit mit Erdgas sind die geringen Anschaffungs- und Verbrauchskosten, aber auch Aspekte wie ein sparsamer Energieverbrauch und die Lebensdauer von Heizungsanlagen. Außerdem schätzen die Kunden die langfristig zuverlässige Energieversorgung mit Erdgas, die hohen Sicherheitsstandards und den Komfort. Erdgas wird bei den Verbrauchern schon seit langer Zeit positiv wahrgenommen. Mit seinen vielfältigen Anwendungen wird Erdgas als emissionsarmer fossiler Brennstoff künftig eine wesentliche Rolle beim Umbau der Energieversorgung spielen.

### EWR verzeichnet steigende Anzahl von Gashaushaltsanschlüssen

Die zunehmende Beliebtheit von Erdgas bei den Verbrauchern spiegelt sich auch in der Anzahl der Gashaushaltsanschlüsse wider. So stieg die Anzahl der neuen Gashaushaltsanschlüsse pro Jahr in Remscheid von 50 bis 60 in den Jahren 2009 und 2010 auf 150 bis 170 in den Jahren 2011 bis 2013. Von Januar bis Mitte Oktober 2014 wurden von der EWR bereits 135 Gashaushaltsanschlüsse erstellt. *„Diese Verdreifachung zeigt, dass der Energieträger Erdgas bei den Kunden als Wunschenergie Nummer eins angekommen ist“*, so Prof. Dr. Hoffmann, Geschäftsführer der EWR GmbH. Insgesamt betreibt die EWR GmbH zurzeit rund 14.400 Gashaushaltsanschlüsse in Remscheid.

Abdruck frei • Beleg erbeten

## Erdgas zum Festpreis

Die Remscheider Bürger zeigen großes Interesse an Erdgas, besonders an den Gasfestpreis-Produkten, die die EWR seit 2011 anbietet. Für EWR *premio gas fix 12*, ein Festpreisprodukt für 12 Monate, hat sich die Anzahl der Kunden bei über 2.000 pro Jahr eingependelt. Deutlich mehr Kunden setzen auf das Festpreisprodukt EWR *premio gas fix 24* (Festpreis für 24 Monate). Gleich zum Start in 2011 haben sich über 9.000 Kunden dafür entschieden, in 2014 sind es bereits über 14.500 Kunden. Das sind rund 60 % der Haushalt- und Gewerbekunden der EWR GmbH, die Erdgas beziehen. Die Festpreisprodukte garantieren Preissicherheit und gleichzeitig kalkulierbare Energiekosten.

## Jetzt 20,- Euro Gutschein für OnlineShop sichern

Mit EWR *premio gas fix 24* können die Kunden richtig sparen und haben langfristige Preissicherheit. Und wer bis zum **30.11.2014** über die Internetseite der EWR GmbH einen Vertrag für das Erdgas-Festpreisprodukt mit einer Laufzeit bis Ende Juli 2016 abschließt, sichert sich einen **20,- € Gutschein** für den EWR-OnlineShop! Also einfach auf der EWR-Internetseite unter: [www.ewr-gmbh.de/Privat-](http://www.ewr-gmbh.de/Privat-) und Gewerbekunden auf Gas klicken, EWR *premio gas fix 24* auswählen und los geht's.

Wer mehr über den effizienten Einsatz von Erdgas als Energieträger sowie über die Erdgas-Festpreisprodukte wissen möchte, wendet sich einfach an die Energieberater der EWR GmbH im ServiceCenter im Allee-Center oder ruft einfach unter der kostenfreien Rufnummer 0800 0 164 164 die Kundenberater an.

EWR GmbH

Prof. Dr. Hoffmann